

# Mentaltraining für Versicherungs- und Finanzvertrieb

## Mentale Fertigkeiten und Fähigkeiten für den Versicherungs-, und Finanzvertrieb

Im Leistungssport ist ein professionelles Mentaltraining seit Jahrzehnten eine der Grundlagen für Erfolge. Die erfolgreichen vertrieblisch orientierten Berater zeigen in Ihrem Denkprozess und in Ihrem Handeln viele Ähnlichkeiten mit Leistungssportlern auf. Sie haben einen starken persönliche Erfolgsdrang und stehen unter dem Erwartungsdruck der Auftraggeber bzw. Arbeitgeber. In dem Seminar lernen Sie, mit Erfolg wie auch mit Niederlagen professionell umzugehen. Sie werden Ihre Werte kennenlernen, den Umgang mit Glaubenssätzen erlernen und sich hierauf aufbauend neue Ziele erarbeiten. Ziel ist es, Leidenschaft für den Beruf zu entwickeln bzw. zu erhalten und dadurch erfolgreich zu sein und an Persönlichkeit und Selbstbewusstsein zu gewinnen. Für erfolgreiche Führungskräfte ist es notwendig, die Stärken und Schwächen jedes einzelnen Teammitgliedes kennen und mental topfit sein. In diesem Seminar werden Tools und Methoden aus dem systemischen Coaching, dem NLP, der Hypnose wie auch dem Leistungssport vermittelt. Gleichzeitig arbeiten Sie bereits im Seminar an Ihren eigenen ersten mentalen Erkenntnissen.

Perspektive **4** you 

*Coach your Life*

Perspektive4you  
Unterfeldstr. 2  
D-85293 Steinkirchen

t: +49 (0) 8137 92850  
f: +49 (0) 8137 92851  
e: [info@perspektive4you.de](mailto:info@perspektive4you.de)

[www.perspektive4you.de](http://www.perspektive4you.de)



*“Eine Veränderung erreicht man nur durch Handeln” ... und seine eigenen Bedürfnisse erfüllt zu wissen, ist der erste Schritt in eine zufriedenstellende Zukunft!*



## Methoden - Nutzen - Trainer

### Methode

systemisch lösungsorientiertes Handeln, hypnotherapeutische Ansätze, NLP-Techniken, das innere Team, Achtsamkeitsübungen, imaginative Mentaltechniken und viele weitere mehr!

### Nutzen

In diesem Seminar lernen Sie, mit dem steigenden Leistungs- und Erfolgsdruck professionell umzugehen und sich neue sinnhafte Ziele zu erarbeiten. Es werden Ihnen spezielle Techniken und Tools gezeigt, welche Ihre

mentalen Fähigkeiten und Fertigkeiten fördern und es Ihnen ermöglichen, ihre persönliche Situation professionell zu analysieren. Sie lernen, persönlich passende Ziele zu erarbeiten und Erfolg gleichermaßen wie eine Niederlage für sich selbst Wert zu schätzen. So erhalten Sie sich die Motivation für Ihr Tun!

### Trainer

Hans-Jürgen Kaschak ist Fachwirt der Finanzdienstleistung, zert. Businesscoach, Wirtschaftsmediator, Hypnosecoach und HRV-Biofeedback Trainer. Er ist Autor des Buches “Mentaltraining für Versicherungs-, und Finanzvertrieb” sowie Sportmentaltrainer und Mitglied der 1x1 europäischen Akademie für Sport.

## Inhalte aus dem Seminar

- Die systemische Wirkung erkennen
- Die wichtigen Basics eines Mentaltrainings und was bedeutet mental fit zu sein?
- Die persönliche Stakeholderanalyse
- Werte identifizieren und für sich optimal einsetzen lernen
- Glaubenssätze erkennen und positiv für sich nutzen lernen
- Das große einmal eins der Zielarbeit!
- Die 7 Minuten Motivationsmethode
- Die 6 Phasen vom Terminieren bis zum Abschluß
- Der Umgang mit Rückschlägen und Erfolg
- Selbstreflexion
- Der richtige Umgang mit Leistungsdruck

### Zielgruppe

Selbständige Versicherungsvertreter, Finanzdienstleister, Honorarberater, Versicherungsberater, Vermögensberater, Investmentberater, Führungskräfte jeglicher Ebene aus dem Versicherungs-, und Finanzdienstleistungsvertrieb, Bankkaufleute sowie Führungskräfte aus dem Bankvertrieb.